

年輕人創業 務實專注為先

年輕人滿腔熱誠，發揮其無限創意，想出絕世生意藍圖，其創業計劃書贏得投資者青睞，籌到一筆可觀資金便滿心歡喜。然而，籌錢的銀碼愈高，就能代表初創企業愈成功？

非也。能夠籌得資金，只代表你早期獲得了投資者的信任。初創公司真正的考驗，是在於如何建立正現金流，令公司長遠賺錢。根據美國麻省理工學院的研究分析，成功創業者平均需要兩年半的時間來達到收支平衡；要賺取盈利，則需

要另一個兩年半的時間。

天使投資者 備恒心分享經驗

創業必須要務實，要專注及認真地管理好自己的產品及業務，才有機會把錢賺回來、回饋股東。

另一方面，天使投資者亦要有恒心，不斷在創業過程中提醒年輕人，分享多年的經驗及智慧，引導及鼓勵他們做對的決定。這大概正是「天使」投資者這美名的原因。

作為一個天使投資者，筆者多年來付出時間及心力造就年輕人圓夢。在作出每個投資決定時，總會考慮能否為創業者的項目增值。對於一早已涉獵的範疇，例如金融科技、生物科技等，自然會優先考慮，這樣才可以把自己最熟悉的知識和技能與初創者分享，引領他們令生意做得更好更大。相信這亦是一般天使投資者的心態。

在此，筆者亦想呼籲一眾滿腔熱誠的年輕人，想改變社會跟創業如出一轍，要成功就

要務實及專注。世界上不少成功的政客正是先做好自己，學會世情，踏實地明白各界人士需要，累積一定程度的社會閱歷，甚而有本事建立和壯大自己企業。這樣才更能說服人心，有本事及本錢去照顧好家庭以至改變社會。

韓 世 灝

高寶集團創始人及執行主席

